



Organisme certifié QUALIOPI
pour les actions concourant au développement des compétences
(Formation - Validation des acquis de l'expérience)

Planning des sessions « Inter » 2021 (en distanciel, via ZOOM)

=> Nos formations certifiantes (éligibles au CPF)

Formation + durée Cliquez sur le titre pour obtenir le programme détaillé et vous inscrire en ligne	Prochaines sessions
BEST SELLING <u>La communication interpersonnelle en situation professionnelle</u> <u>(Formation certifiante)</u> (3 jours, certification incluse) <u>Voir la formation sur Moncompteformation.gouv</u>	Mercredi 25/08 + jeudi 26/08 + vendredi 27/08/2021
	Mercredi 13/10 + jeudi 14/10 + vendredi 15/10/2021
	Lundi 22/11 + mardi 23/11 + mercredi 24/11/2021
NOUVELLE FORMATION 2021 <u>Gérer les équipes avec agilité</u> <u>(Formation certifiante)</u> (8 jours de formation + 2h00 de certification) <u>Voir la formation sur Moncompteformation.gouv</u>	Lundi 20/09 + mardi 21/09 + mercredi 22/09 Lundi 27/09 + mardi 28/09 + mercredi 29/09 + lundi 04/10 + mardi 05/10/2021 + passage de l'examen final pour l'obtention de la certification prévue le mercredi 06/10/2021 (Prévoir environ 2h00 par candidat) Formation spécifique (intra-entreprise, individuelle) : possibilité de planning sur mesure, nous consulter.

Date : 14/06/2021

1/3



Julien Acard – Cabinet Jacef
10, impasse de la Chapelle – 57280 Maizières Les Metz
03.55.74.68.52 – contact@jacef.com
www.jacef.com
 cabinetjacef - @cabinetjacef



Organisme certifié QUALIOP
pour les actions concourant au développement des compétences
(Formation - Validation des acquis de l'expérience)

=> Nos formations « Développements commercial »

BEST SELLING <u>Vendre à distance</u> <u>(par téléphone et en Visio)</u> (1 jour)	Vendredi 02/07/2021
	Mardi 09/11/2021
<u>Réussir ses négociations</u> (2 jours)	Lundi 05/07/2021 + mardi 06/07/2021
<u>Les fondamentaux de la vente</u> (2 jours)	Lundi 15/11 + mardi 16/11/2021
BEST SELLING <u>Réussir sa prospection téléphonique</u> (1 jour)	Vendredi 19/11/2021

=> Nos formations « Relation client »

NOUVEAU PROGRAMME 2021 <u>Prévenir et gérer l'agressivité</u> <u>et les situations difficiles en relation-client</u> (1 jour)	Vendredi 26/11/2021
<u>Gérer une réclamation</u> (1 jour)	Vendredi 08/10/2021
<u>Fidéliser ses clients</u> (2 jours)	Lundi 11/10/2021 et mardi 12/10/2021

Date : 14/06/2021

2/3



Organisme certifié QUALIOP
pour les actions concourant au développement des compétences
(Formation - Validation des acquis de l'expérience)

=> Nos formations « Management d'équipes »

NOUVELLE FORMATION 2021 <u>Dynamiser sa pratique du recrutement</u> (1 jour)	Mercredi 10/11/2021
NOUVELLE FORMATION 2021 <u>Prévenir, agir et sanctionner le harcèlement sexuel et les agissements sexistes au travail</u> (1 jour)	Jeudi 09/09/2021
	Lundi 06/12/2021

=> Nos formations « Efficacité professionnelle »

Formation + durée Cliquez sur le titre pour obtenir le programme détaillé et vous inscrire en ligne	Prochaines sessions
BEST SELLING <u>Bien gérer son temps</u> (1+1 jour)	Vendredi 10/09/2021 + vendredi 24/09/2021
<u>Développer son leadership</u> (1 jour)	Lundi 06/09/2021

=> Renseignements et inscriptions :

Julien Acard - 06 52 32 71 87 - contact@jacef.com

Informations complémentaires :

- Possibilité d'ouvrir des sessions spécifiques sur demandes (inter, intra), nous consulter.
- Toutes nos formations sont aux personnes en situation de handicap. Si vous disposez d'une reconnaissance de la qualité de travailleur handicapé (RQTH), signalez-le à votre interlocuteur pour activer le dispositif Ressources Handicap Formation (RHF) qui nous permettra d'aménager au mieux votre parcours.

Date : 14/06/2021

3/3



Julien Acard – Cabinet Jacef
10, impasse de la Chapelle – 57280 Maizières Les Metz
03.55.74.68.52 – contact@jacef.com
www.jacef.com
f cabinetjacef - @cabinetjacef